



ВАКЦИНАЦИЯ – ЭТО ВАЖНО!

Основные методы общения с пациентами и аргументы в пользу вакцинации:

- Узнайте, *почему* человек не хочет прививаться (страх побочных эффектов, недоверие к вакцине, влияние мифов). Постарайтесь развеять сомнения и в доступной форме объяснить пользу вакцинации;
- Большинство людей доверяют врачам. Рекомендация врача — самый сильный аргумент;
- Делаем акцент на защите жизни и здоровья. Вакцина — это «тренировка» иммунитета, которая предотвращает тяжёлое течение болезни, осложнения и летальный исход;
- Прививаясь, человек защищает не только себя, но и окружающих, особенно тех, кто не может быть вакцинирован по медицинским показаниям (создание коллективного иммунитета);
- Предоставьте информацию о составе вакцины, механизме её действия и результатах клинических испытаний из надежных источников (Сайты Минздрава, ВОЗ);
- «Вакцина опасна/не изучена»: вакцины проходят строгие этапы клинических исследований, прежде чем попасть к пациенту.
- «Я не болею, мне не нужно»: Болезни могут протекать бессимптомно, но человек останется носителем и заразит близких;
- «Страшно делать укол»: для детей и взрослых, боящихся процедуры, используйте отвлекающие маневры и заранее предупреждайте о визите к врачу, не создавая атмосферу паники.